



« Pourquoi et comment développer les ventes de véhicules d'occasion via des leasing ?»

Programme de formation :

7 heures - 1 journée - Présentiel

Objectifs :

- Être capable de comprendre le contexte réglementaire lié aux 5 différents types de financement (crédit classique, crédit ballon, LOA, crédit-bail et LLD).
- Développer le niveau de compétences des équipes commerciales pour être capable de relouer les VO à plusieurs reprises afin fabriquer des VO bien suivis et de développer les volumes et les marges.

Prérequis :

Aucun

Public cible :

Directeur Commercial, Chef de Vente et/ou Responsable Commercial VN et/ou VO, Conseiller Commercial VN et/ou VO, Assistantes commerciales VN et/ou VO.

Méthodes pédagogiques :

- Pédagogie participative sous PPT avec mise en situation et étude de cas.
- Auto-évaluation préalable en amont de la formation.
- Evaluation des acquis en fin de formation.

Contenu pédagogique :

- Connaitre les tendances du marché VO (potentiel / parts de marché, problématiques et montée en puissance du leasing) pour comprendre le contexte changeant des ventes de véhicules d'occasion.
- Parfaire ses connaissances au sujet des différentes solution de location : LOA, LPV, le crédit-bail, le leasing... pour bien conseiller ses clients.
- Savoir comment vendre un financement avec ER pour une meilleure efficacité commerciale
- Parfaire ses connaissances sur la TVA et les taux financiers pour mieux expliquer les caractéristiques des barèmes de financements aux clients.

Modalités et délais d'accès :

- Devis et validation par la Direction du Groupe et/ou de la Marque avec lieu, date et nombre de participants définis.
- Formation réalisée sous un délai d'un mois à minima

Modalités d'évaluation :

- QCM contrôle de connaissances.
- Support de formation Powerpoint.
- Cas pratiques.

Sanction :

Certificat de fin de formation.

Tarif :

1250 € HT la journée

275 € HT en forfait de frais de déplacement

Contact :

Michaël BONCORPS = mboncorps@autodisol.com / 06.33.61.20.37

Bérislav KOVACEVIC = bkovacevic@autodisol.com / 06.82.25.18.13

Accès personne en situation de handicap :

La formation est accessible aux personnes en situation de handicap, cependant nous invitons à contacter notre référent handicap :

Justine ALLEMANE : jallemane@alcopa-auction.fr / 06.45.72.65.80